

Initiation pratique aux achats responsables



Publics

- Toute personne en situation d'achat dans son entreprise
- Débutants ou confirmés

Prérequis

- Avoir envie d'évoluer dans sa pratique professionnelle
- Être conscient d'avoir un rôle à jouer en matière de performance durable

Formateur







- Fondatrice de EMPREINTE POSITIVE, agence spécialisée en achats responsables et innovation sociale
- Maître de conférences à Polytech Orléans, CNAM Centre-Val de Loire, Université d'Orléans



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de cette formation, chaque participant saura :

- Appréhendera la fonction achat au regard des enjeux sociaux, sociétaux et environnementaux
- Partagera les leviers et les freins entre pairs
- Identifiera des actions à mettre en œuvre rapidement pour faire évoluer les procédures internes



- Méthodologie s'appuyant sur les techniques d'intelligence collective
- Exercices pratiques
- Apports théoriques
- Co-construction d'outils



VALIDATION • Quizz de fin de stage



- Durée: 1 jour de 9h à 17h30 (avec pause d'1h30 à midi).
- Lieu: Agence LUCIE 12 rue aux ours 75003 PARIS
- Nombre de participants : 4 minimum et 10 maximum
- Prix: 495€ HT / Prise en charge totale ou partielle possible par les OPCA/OPCO
- Dates : liste des sessions sur <u>www.labellucie.com/agenda</u>

RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS

: formation@agence-lucie.com

2: +33 (0)1 42 65 47 87



PROGRAMME

INTRODUCTION

- Accueil des participants, introduction, modalités pratiques et informations préliminaires
- Tour de table : présentation et attentes des participants et du formateur
- Évaluation initiale des connaissances des participants

LA FONCTION ACHATS

- Une évolution nécessaire... contexte et enjeux
- Du « cost- killer » au « fair-buyer », l'ouverture aux parties prenantes

PERFORMANCE ET ACHAT DURABLE

- Concilier performance économique, préservation de l'environnement et responsabilité sociale tout au long du processus achats
- Focus sur les référentiels et les acteurs

DEJEUNER - 1h30

UNE NOUVELLE PRATIQUE À CONSTRUIRE

- La caractérisation du besoin
- L'enjeu du sourcing
- Évaluer les risques

UNE OPPORTUNITÉ À SAISIR!

- Quelles sont vos enjeux, opportunités ?
- Déterminez vos indicateurs
- Éviter les pièges...

EVALUATION « A CHAUD » DE LA FORMATION

• Quizz de fin de stage